

Key Account Manager / Specjalista ds. Sprzedaży B2B

Siedziba pracodawcy: Warszawa

Rodzaj umowy: umowa o pracę, pełen etat

Zakres obowiązków

- Pełna odpowiedzialność za rozwój sprzedaży w dwóch kluczowych branżach: oczyszczalnie ścieków i branża tłuszczowa (tłuszcze roślinne i zwierzęce).
- Reprezentowanie firmy jako twarz marki w tych segmentach – budowanie wizerunku i relacji na rynku.
- Kompleksowa obsługa procesu sprzedaży B2B – od pozyskania leada po podpisanie umowy.
- Planowanie strategiczne i realizacja długoterminowych celów sprzedażowych.
- Udział w konferencjach, targach i wydarzeniach branżowych.
- Koordynacja projektów sprzedażowych, współpraca z zespołem technicznym i centralą Flottweg.

Wymagania

- Doświadczenie w sprzedaży B2B (mile widziane w sektorze przemysłowym).
- Gotowość do częstych delegacji służbowych na terenie całej Polski, okazjonalnie zagranicznych.
- Prowadzenie negocjacji kontraktowych, zarówno technicznych jak i komercyjnych.
- Bardzo dobra znajomość języka angielskiego (warunek konieczny), znajomość języka niemieckiego będzie dodatkowym atutem.
- Ekstrawertyczna osobowość – lubisz ludzi, spotkania, networking.
- Umiejętność budowania relacji, strategiczne myślenie, cierpliwość (długi cykl sprzedaży).
- Samodzielność, odpowiedzialność, pozytywna energia, otwartość na naukę.

Oferujemy

- **Stabilne zatrudnienie** na umowę o pracę na pełen etat.
- **Atrakcyjne wynagrodzenie** uzależnione od posiadanego doświadczenia.
- **Przyjazną atmosferę pracy**, od pierwszego dnia możesz liczyć na wsparcie zespołu.
- **Indywidualny plan wdrożenia**, dostosowany do posiadanego doświadczenia.
- **Możliwość rozwijania swoich umiejętności i podnoszenia kwalifikacji** w wybranym kierunku w oparciu o szkolenia i kursy w Polsce oraz szkolenia w centrum szkoleniowym firmy Flottweg, znajdującym się w Bawarii w Niemczech.
- **Dodatkowe świadczenia** takie jak: ubezpieczenie na życie NNW, pakiet opieki medycznej dla pracownika i jego rodziny, karta Multisport.
- **Narzędzia pracy**: służbowy telefon komórkowy, laptop, samochód.

Prosimy o przesyłanie aplikacji zawierających CV oraz zgodę na przetwarzanie danych osobowych na adres: poland@flottweg.com.